

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

ULTIMATE Europe mit Sitz in **St. Georgen am Ybbsfelde (NÖ)** ist Teil einer sehr erfolgreichen internationalen Firmengruppe. ULTIMATE entwickelt, vertreibt und serviciert ein breites Produkt-Portfolio an Übergängen, automatischen Türsystemen bis hin zur Innenausstattung für Schienenfahrzeuge.

WIR BIETEN IHNEN:



familiäres
Umfeld



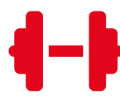
flache
Hierarchie



flexible
Zeiten



hauseigene
Bar



hauseigenes
Fitnessstudio



Mobilität &
Infrastruktur

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Portrait und Zeugnissen an bewerbung@ultimate-eur.com.

AUFGABENGEBIETE:

- » Bearbeitung von internationalen Kundenanfragen und technischen Lastenheften
- » Angebotskalkulation, Angebotslegung und deren Nachverfolgung
- » Technische und kommerzielle Abklärungsgespräche
- » Betreuung der Key Accounts und Aufbau von langfristigen Kundenkontakten
- » Einsteuerung der Aufträge ins ERP System, Datenpflege

IHR PROFIL:

- » Abgeschlossene technische Ausbildung
- » Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- » Teamfähig, kommunikativ
- » Betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- » Kundenorientiertes, professionelles Auftreten
- » Reisebereitschaft, Flexibilität in der Arbeitszeitgestaltung
- » Berufserfahrung im technischen B2B Vertrieb, vorzugsweise im internationalen Umfeld